AH diagnostics

Produktspecialist

Mikroskoper, pladelæsere og pladevaskere fra Agilent BioTek

Vi søger en ambitiøs akademiker, bioanalytiker eller laborant med kommerciel forståelse og interesse for salg til en selvstændig rolle med ansvar for væksten af Agilent BioTeks high-end instrumentportefølje i Danmark.

Med base på vores kontor i DTU Forskerparken i Hørsholm får du ansvaret for salg af automatiserede mikroskoper, pladelæsere og pladevaskere til kunder inden for forskning, diagnostik og life science i Danmark.
Du får stor frihed til at planlægge din hverdag, udvikle dit marked og skabe resultater gennem stærke relationer. Samtidig bliver du en del af et erfarent nordisk team med adgang til tæt sparring fra kollegaer. Du refererer direkte til Salgschefen i Danmark.

En hverdag tæt på kunderne

Du bliver ansvarlig for både at udvikle eksisterende kunderelationer og identificere nye forretningsmuligheder. Dine kunder spænder fra laboratoriepersonale og specialister til forskere og beslutningstagere i pharma-industrien, sundhedssektoren og på universiteter.
Dine primære ansvarsområder omfatter:

- Identificere og udvikle nye forretningsmuligheder på det danske marked
- Drive salgsprocessen fra den første kontakt til afsluttet ordre og efterfølgende support
- Planlægge og gennemføre målrettede salgsaktiviteter i tæt samarbejde med marketing
- Rådgive kunder om instrumentløsninger og applikationer med fokus på at skabe værdi for deres forskning og arbejdsprocesser
- Gennemføre produktdemonstrationer, applikationstræning og brugeruddannelse
- Sikre en professionel kundeoplevelse før, under og efter salget
- Repræsentere virksomheden på messer, konferencer og faglige netværksarrangementer
- Vedligeholde og udvikle en struktureret salgspipeline i CRM-systemet

Hvem er du?

Du kombinerer stærk teknisk eller naturvidenskabelig forståelse med en naturlig interesse for forretning og relationer. Du trives med ansvar, arbejder selvstændigt og motiveres af at skabe resultater.
Vi forestiller os, at du har:

- En uddannelsesbaggrund som akademiker, bioanalytiker, laborant eller tilsvarende inden for life science
- Erfaring med eller interesse for teknisk B2B-salg er en fordel
- Praktisk erfaring med pladelæsere, cellebaserede assays, mikroskopi eller relaterede laboratorieteknikker er en fordel
- Gode kommunikations- og præsentationsevner
- Flydende dansk og engelsk, både skriftligt og mundtligt
- En struktureret og datadrevet tilgang til salgsarbejde og CRM

Hvad får du hos AH diagnostics?

Hos os får du en central rolle i en international virksomhed med stærke produkter og et solidt brand inden for life science og diagnostik.
Vi tilbyder:

- En selvstændig stilling med stor frihed under ansvar
- En attraktiv portefølje af markedsledende løsninger fra Agilent BioTek
- Grundig onboarding og løbende produkt- og salgstræning
- Mulighed for faglig og personlig udvikling
- Et stærkt nordisk team med korte beslutningsveje og høj grad af samarbejde
- En kultur, hvor vi kombinerer høj faglighed med engagement, ambitioner og gode kolleger

Vil du være med til at skabe vækst gennem innovative løsninger til forskning og diagnostik? Så glæder vi os til at høre fra dig.

Kontaktinformation

Ved spørgsmål, er du velkommen til at kontakte Sales Manager Caroline Hermann Meyer-Zeuthen på telefon +45 2155 0006.

Send dit CV og din ansøgning til hr@ahdiagnostics.com hurtigst muligt – vi indkalder til samtale løbende. Mærk din ansøgning med "Agilent BioTek."

Om AH diagnostics

Vi leverer reagenser, instrumenter og laboratorieartikler til molekylærbiologisk og immunologisk forskning og diagnostik.

Vi yder teknisk service med egne og eksterne service specialister på de instrumenter vi tilbyder i vores portefølje.

Sparring og faglig vejledning er kernen i vores arbejde, da vores produkter er højteknologiske og ofte en langsigtet investering. Med produkter fra mere end 35 leverandører dækker vi hele workflowet hos vores kunder, der arbejder i sundhedssektoren, pharma- og biotekvirksomheder samt på universiteter.

Vi er knapt 40 ansatte i Norden, hvoraf 26 arbejder på vores hovedkontor i Aarhus og 5 på vores salgskontor i København.